

業師諮詢服務記錄單

一、青商企業名稱	
Bella Medical Supplies Pty Ltd.	
二、服務記錄	
日期/時間	2021 年 6 月 25 日 時間 10~12:00
(一)企業現況與問題	
<p>1.本公司目前主要做口罩等醫療耗材的工廠，創辦人為台灣人夫妻，過去澳洲已經 18 年，本業為房地產開發商。</p> <p>2.目前在台灣預計設立公司，以台灣國籍設立，非以外國分公司設立。</p> <p>3.面臨問題如下</p> <p>(1)了解台灣稅法及銀行融資環境</p> <p>(2) 理解營運計劃書如何撰寫</p>	
(二)業師觀點與回饋	
<p>(1)稅法部分—經過討論，首先確認以台灣人身分設立公司，因此確認為本國公司，告知沒有相關租稅優惠。但是可以運用兩稅合一之租稅規劃，進行年底營所稅退稅至個人股東，只要留意不要超額分配即可。另外也解說營業稅與營所稅差異，並且會後傳給諮詢者相關營業稅及稅務申報扣繳資料，供進一步參考。由於公司預計在台灣買醫療企業材料，在外銷出口至澳洲工廠生產，因此類似以往三角貿易架構，除了告知公司可以享有外銷營業稅之進項稅額退稅，但是要留意進出口報關金額，因為這是年底營所稅繳納基礎，也是國稅局查帳重點。</p> <p>(2)資金融通部分—告知可以善用台灣的低利率貸款及政府信保基金，經過討</p>	

論理解公司營運架構，建議除了 LC 申請外，也要準備另申請一般周轉金額度，充實穩健公司財務購料資金。另外在澳洲尚無申請貸款，但是未來營運更加擴大，勢必需要澳洲開立 LC，因此建議台灣的公司未來會計成本增加國際會計師事務所之財務報表簽證(即俗稱四大)，如此更增加公司可信度。

(3)營運策略及內部流程申請—本公司目前主要營運為醫療消耗品，但是目前由於公共衛生已經成為全世界各國家安全議題，因此本產業將會成為重點發展產業。目前業者跟我分享，口罩不只澳洲，也有歐盟國家訂購一百萬盒等，因此可見其營運企圖心。觀其營業額及產業趨勢，建議未來開始定期編列營業預算，設定目標進行管理檢討。另外公司可以增加醫療產品線，或許找國發基金投資等，規劃回台上市。

結語

本公司基本上體質穩健，主要從事醫療耗材製造，由於可以開拓澳洲及歐盟產線，鑒於本行業也是國民公共衛生健康管理行業，未來市場將會呈現穩定需求。目前台灣與中國大陸競爭，為了擴展台灣經濟影響力，建議未來可以針對體質健全且策略產業，鼓勵非大陸地區，尤其歐美及澳洲等台商回台上市，除了本身可以讓台商對於台灣更加緊密度連結，也間接協助台商面對大陸廠商課其營運規模成本競爭優勢，更有其資金運用競爭力，這是本顧問諮詢提供政府未來的建議。

全文完

(頁數不夠可自行增加)

業師：

(簽名)